

Kein Standard-Bla-Bla mehr.

Verkäuferschulungen, die wirklich wirken – entwickelt für die Probleme von heute.

Ich halte nicht die Vorträge, die alle seit 40 Jahren halten. Ich entwickle Schulungen, die zu echten Ergebnissen führen: undogmatisch, ehrlich und zugeschnitten auf Ihr Unternehmen.

KOMMT IHNEN DAS BEKANNT VOR?

- ✗ Die Schulung war „ganz interessant“ – hilft im Verkaufsalltag aber nicht.
- ✗ Gleiche Schulung, gleiche Firma, Jahr für Jahr – es verändert sich nichts.
- ✗ Ein ganzer Tag für Kamera-Diskussionen, Spiele und Theorie zu W-Fragen.
- ✗ Am Ende sagen alle dasselbe: „Bringt nichts, kostet nur Geld.“

SO MACHE ICH ES ANDERS

- | | |
|---|---|
| ✓ Vorstellung in max. 3 Minuten – keine halbe Stunde Show | ✓ Keine Kamera, keine Grundsatzdiskussionen |
| ✓ Keine Spiele, kein Quatsch | ✓ Komplette neu entwickelte Inhalte statt 08/15-Folien |
| ✓ Zugeschnitten auf Ihre Branche und Ihre Probleme | ✓ Fokus auf das, was heute zählt: das Internet als Konkurrenz |

„Das Schlimmste, das man einer Firma antun kann, ist nicht wiederkommen.“

Diese Erkenntnis – aus eigener, jahrelanger Erfahrung als Kunde – steht im Zentrum jeder Schulung, die ich entwickle.

WORUM ES WIRKLICH GEHT

Das größte Risiko im Verkauf ist nicht die falsche Fragetechnik – es ist ein vergraulter Kunde, der nie wiederkommt. Deshalb trainiere ich mit Ihrem Team zuerst zwei Dinge:

- 1 Den Kunden nicht vergraulen oder abwimmeln.**
- 2 Dem Kunden verkaufen, was er wirklich will.**

Erst wenn das sitzt, lohnt sich der Rest.

EHRlich GESAGT

Für wen sich das lohnt – und für wen nicht.

Ich verkaufe niemandem etwas, das nicht passt. Deshalb hier die ehrliche Einordnung, bevor wir miteinander sprechen:

PASST GUT, WENN ...

- ✓ Ihr Team steht im direkten Kundenkontakt – vor Ort, am Telefon, auf Messen
- ✓ Nachhaltige Kundenbindung ist Ihnen wichtiger als der schnelle Abschluss
- ✓ Sie sind offen für einen undogmatischen, ehrlichen Ansatz

PASST NICHT, WENN ...

- ✗ Sie erwarten eine Show mit Kamera-Übungen und Gruppenspielen
- ✗ Sie suchen 08/15-Standardfolien von der Stange
- ✗ Ihr Vertrieb läuft komplett ohne persönlichen Kundenkontakt

INDIVIDUELL FÜR IHR UNTERNEHMEN

Jede Schulung wird auf Ihr Unternehmen zugeschnitten. Bei Bedarf starte ich mit einer anonymen Umfrage im Team, um genau dort anzusetzen, wo die größte Wirkung entsteht – und das machen wir dann als Erstes.

RAHMENDATEN AUF EINEN BLICK

PREIS	3.990 € netto zzgl. Anfahrt
TEILNEHMER	bis zu 12 Personen
DAUER	6–8 Stunden, vor Ort in Ihrem Unternehmen
INHALT	individuell auf Ihre Branche und Ihre Probleme zugeschnitten

WER STEHT DAHINTER

Kein anonymes Schulungsunternehmen: Ich bin Tobias Völzke, Einzelunternehmer, und stehe mit meinem Namen persönlich für jede Schulung gerade. Sie sprechen direkt mit dem Trainer selbst – Chefsupport ohne Warteschleifen und ohne Umwege.

JETZT KOSTENLOSE UND UNVERBINDLICHE BERATUNG SICHERN

Tobias Völzke

Schadesweg 12 · 20537 Hamburg

Telefon: +49 (0)40 333 55 666

E-Mail: tv-mail-2263@tobiasvoelzke.net

<https://TobiasVoelzke.net>